



Leiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

Willkommen bei **BS Güthermann GmbH**, Ihrem Experten für die Rekrutierung und Vermittlung von Fach- und Führungskräften in Niedersachsen.

Ihr zukünftiger **Einsatzbetrieb** ist im Anlagenbau tätig und spezialisiert auf die Entwicklung und Produktion maßgeschneiderter Lösungen für verschiedene Industriezweige.

Für dieses Unternehmen suchen wir am Standort **Verden** die ideale Besetzung für die Position:

Leiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) - Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

Das dürfen Sie erwarten:

- Freuen Sie sich auf ein **motiviertes Team** und ein **offenes Betriebsklima**, welches Ihnen eine **gute Zusammenarbeit** bietet.
- Ihnen werden **bis zu 30 Tage Urlaub** geboten und Sie erhalten je nach Betriebszugehörigkeit **Urlaubs- und Weihnachtsgeld**.
- Eine **umfassende Einarbeitung** gewährleisten Ihnen einen reibungslosen Start
- Sie erhalten die Möglichkeit sich durch **eigene Ideen und Engagement** im Unternehmen **aktiv einzubringen**.
- **Flache Hierarchien** und **schnelle Entscheidungswege** - Sie berichten direkt an die Geschäftsführung
- Freuen Sie sich auf **umfangreiche Zusatzleistungen**, wie zum Beispiel eine **betriebliche Altersvorsorge, Firmenfitness u.v.m.**



- Ein spannendes **internationales Umfeld** - als Mensch ist man überall zu Hause
- Sie möchten **bares Geld von bis zu 40% auf viele Marken wie Apple, adidas u.v.m. sparen**? Dann bieten wir Ihnen unsere kostenfreien "**Corporate Benefits**" **ab dem ersten Tag** an.

Ihr zukünftiger Verantwortungsbereich:

- Erstellung **standardisierter und individueller Dokumente** wie z.B. Angebote, Verträge sowie Zoll- und Versanddokumente
- Sie tragen die **fachliche und disziplinarische Verantwortung** für das Sales Team
- **Digitalisierung** des Vertriebs u.a. auch **Preislisten und Kalkulationen**
- **Optimierung der Strukturen und der Kundenzufriedenheit**
- Unterstützung und Schulung des **nationalen und internationalen Vertriebsteam**, vor Ort und auf Messen

Das bringen Sie mit:

- Als unser Wunschkandidat (m/w/d) haben Sie ein **erfolgreich abgeschlossenes Studium** im Bereich **Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieur, Maschinenbau** und/oder eine vergleichbare **kaufmännische Ausbildung, wie z.B. Industriekaufmann (m/w/d) oder Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d)**
- Wünschenswert sind bereits **Erfahrungen als Vertriebsleiter oder eine Leitende Funktion im Bereich Vertrieb**, insbesondere im **Maschinenbau** oder einer **ähnlichen Branche**.
- Sie verfügen über **fundiertes kaufmännisches Verständnis**, insbesondere in der Preisgestaltung, Kalkulation und dem Budgetmanagement.
- Ein versierter Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen, insbesondere Excel, ist für Sie selbstverständlich.
- Sie verfügen über **gute Deutsch- und Englischkenntnisse**, in Wort und Schrift.
- Sie bringen **Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen** und Kenntnisse in **CRM-Tools** mit.
- Eine starke, systematische und strategische Herangehensweise um das Vertriebsteam effektiv zu führen und zu motivieren.

Interesse in ein neues und interessantes Unternehmen zu wechseln? Dann freuen wir uns schon jetzt Sie kennenlernen zu dürfen.

Referenz-Nummer: 408090A37154



Ihr Ansprechpartner:



Dana Güthermann
Geschäftsführerin

BS Güthermann GmbH
Bergstraße 27
28832 Achim bei Bremen

Telefon: +49 4202 9100870
Telefax: +49 4202 9100879



bewerbung@bs-guethermann.de
bs-guethermann.de

