



technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d) Ihr Wochenende ab 13 Uhr ist garantiert

Willkommen bei **BS Güthermann GmbH**, Ihrem Experten für die Rekrutierung und Vermittlung von Fach- und Führungskräften in Niedersachsen.

Ihr Einsatzbetrieb ist ein Unternehmen, welches **seit über 30 Jahren** erfolgreich als Partner der Industrie tätig ist und für die Verfügbarkeit von anlagentechnischen Komponenten aller namenhaften Hersteller steht.

Für dieses Unternehmen suchen wir am Standort **Bremen** die ideale **langfristige Besetzung mit Option auf Übernahme** für die Position:

technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d) - Ihr Wochenende ab 13 Uhr ist garantiert

Das dürfen Sie erwarten:

- Freuen Sie sich auf ein **motiviertes Team** und ein **offenes Betriebsklima**, welches Ihnen eine **gute Zusammenarbeit** bietet.
- Eine **umfassende Einarbeitung** gewährleisten Ihnen einen reibungslosen Start
- Sie erhalten die Möglichkeit sich durch **eigene Ideen und Engagement** im Unternehmen **aktiv einzubringen**.
- Ihnen wird eine **vollausgestattete Küche mit kostenlosem Kaffee** für gemeinsame Mittagspausen geboten.
- Freuen Sie sich auf **umfangreiche Zusatzleistungen**, wie zum Beispiel eine **betriebliche Altersvorsorge** und **kostenfreie Parkplätze direkt am Standort!**



- Zugang zum Firmenfitness mit dem **EGYM-Wellpass** zur Förderung Ihrer physischen Gesundheit.
- Ihnen werden **flexible Arbeitszeiten** inklusive Gleitzeit und **Homeoffice Möglichkeit** sowie einem **verkürzten Freitag** für eine **ausgewogene Work-Life-Balance** geboten.
- Sie möchten **bares Geld von bis zu 40% auf viele Marken wie Apple, adidas u.v.m. sparen**? Dann bieten wir Ihnen unsere kostenfreien **"Corporate Benefits" ab dem ersten Tag** an.

Ihr zukünftiger Verantwortungsbereich:

- **Technische Beratung und Kundenbetreuung:** Technische Beratung und Betreuung von Kundenanfragen, sowie Unterstützung bei der Angebotserstellung und Auftragsabwicklung.
- **Angebotserstellung:** Sie erstellen Angebote im Bereich Mess- und Regeltechnik, sowie weiteren technischen Produkten.
- **Unterstützung im Export:** Technische und kaufmännische Unterstützung im Exportgeschäft, um eine reibungslose Abwicklung sicherzustellen.
- **Pflege der Kundenbeziehungen:** Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen durch umfassende technische Beratung und kontinuierlichen Support..
- **Auswertung:** Auswertung von Kundenbewertungen, Analyse von Kundendaten und Erstellung von Planzahlen im ERP-System.

Das bringen Sie mit:

- Als unser Wunschkandidat (m/w/d) haben Sie ein **erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, wie z.B. Industriekaufmann (m/w/d) oder Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d)** oder ein **erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich z.B. Wirtschaftsingenieurwesen**.
- Wünschenswert sind bereits **Erfahrungen im Innendienst oder im technischen Vertriebsinnendienst**.
- Sie verfügen über **fundiertes kaufmännisches Verständnis**, insbesondere in der Preisgestaltung, Kalkulation und dem Budgetmanagement.
- Ein versierter Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen, insbesondere Excel, ist für Sie selbstverständlich.
- Sie verfügen über **gute Deutsch- und Englischkenntnisse**, in Wort und Schrift.
- Sie bringen **Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen** und Kenntnisse in **CRM-Tools** mit.
- Eine starke, systematische und strategische Herangehensweise um das Vertriebsteam effektiv zu führen und zu motivieren.

Interesse in ein neues und interessantes Unternehmen zu wechseln? Dann freuen wir uns schon jetzt Sie kennenlernen zu dürfen.

Referenz-Nummer: 408079A34522



Ihr Ansprechpartner:



Carina Czerniak
Personalberaterin
Personalvermittlung

BS Güthermann GmbH
Bergstraße 27
28832 Achim bei Bremen

Telefon: +49 4202 9100870
Telefax: +49 4202 9100879



bewerbung@bs-guethermann.de
bs-guethermann.de

